



WIR SUCHEN SIE!



Wir wollen nicht nur für unsere Kunden erste Wahl sein, sondern auch für unsere Mitarbeitenden. Deshalb sorgen wir für ein innovatives und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld, das fordert, fördert und motiviert. Bei Humbaur profitieren Sie von der täglichen Auseinandersetzung mit unseren Produkten. Darüber hinaus bieten wir Ihnen vielfältige Qualifizierungsmöglichkeiten, damit Sie Ihr Karriereziel bei Humbaur erreichen.

Gebietsverkäufer im Außendienst (m/w/d)

FÜR DEN BEREICH SCHWERLASTANHÄNGER

- Gebiet Nord (Mecklenburg-Vorpommern, Schleswig-Holstein, Hamburg, Bremen, Niedersachsen)
- Gebiet Ost (Thüringen, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Berlin, Brandenburg)

Ihre Aufgaben

- Aktiver Verkauf unserer Schwerlastanhänger
- Persönliche Betreuung von Bestandskunden
- Überzeugende Beratung hinsichtlich der technischen und wirtschaftlichen Vorteile unserer Produkte
- Auf- und Ausbau sowie Pflege unseres Vertriebsnetzwerkes
- Gestaltung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- Aktive Neukundengewinnung
- Erarbeiten von maßgeschneiderten Transportlösungen
- Steigerung des Marktanteils sowie Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Analytische Marktbeobachtung und -beurteilung
- Messeunterstützung, sowohl firmeneigener Messen als auch Kundenveranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung – gerne auch zertifizierte Automobilverkäufer (m/w/d) spezialisiert auf den Verkauf von Nutzfahrzeugen
- Mehrjährige Vertriebserfahrung von technischen, erklärungsbedürftigen Investitionsgütern, idealerweise in der Nutzfahrzeug- und/oder Anhängerbranche
- Verhandlungsgeschick sowie Abschlussstärke
- Technisches Verständnis und strukturierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Durchsetzungsvermögen, Belastbarkeit und Flexibilität
- Sicheres, seriöses und verbindliches Auftreten
- Erfahrung im Außendienst / Teamplayer

Ihre Vorteile

- Verantwortungs- und anspruchsvolle Tätigkeit mit langfristiger Perspektive
- Intensive Einarbeitungsphase mit individuell auf Sie zugeschnittenen Produktschulungen
- Eigenverantwortliches Aufgabengebiet
- Leistungsbezogene Vergütung mit Provision und Firmen-PKW zur privaten Nutzung

Interesse geweckt?

Überzeugen Sie uns von Ihrer Qualifikation und senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail.

Ihre Ansprechpartnerin

Stefanie Mack / Personalabteilung
E-Mail: bewerbung@humbaur.com

